



No Steve – **JUST JOBS**

Sales Professional (m/w/d)

Für einen kreativen und international agierenden Mandanten aus der Euregio Aachen/Heerlen, (Konzeption/Entwicklung von Multimedia-Konzepten in der Hard- und Software), Schwerpunkt Leisure-Industrie, suchen wir eine/n **Sales Professional (m/w/d)**, in **Festanstellung**.

Ihre Gestaltungsmöglichkeiten:

- Ausbau des bestehenden Kundenstammes zur Steigerung des Umsatzes
- Aktive Neukundenakquise
- Realisierung von vorgegebenen kommerziellen Zielen
- Durchführung von Kundenpräsentationen und Kundendemos vor Ort, zur Steigerung des Bekanntheitsgrades der Produkte
- Erstellung von maßgeschneiderten Lösungen und Angeboten für den Kunden
- Erschließung neuer potentieller Kunden im In- und Ausland

Das bringen Sie mit:

- Kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Optimalerweise ein starkes Netzwerk in der Veranstaltungs- und Freizeitindustrie oder eine starke Affinität zu diesen Branchen
- Mindestens +3-5 Jahre Erfahrung im Bereich Sales in der Leisure-Industrie
- Nachweisbare sehr gute Erfolge und starke persönliche Skills in der Kaltakquise
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick und ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten
- Eine unternehmerische, proaktive sowie engagierte Arbeitsweise mit Spaß am Verkauf
- Strukturierte Arbeitsweise
- Freude am Reisen und eine ausgeprägte Reisebereitschaft (Europa, ggf. Übersee)
- Gute Deutsch- und Niederländisch Sprachkenntnisse in Wort und Schrift und sehr gute Englischkenntnisse

Das bieten wir Ihnen an:

- Eine inspirierende Arbeitsumgebung mit großem Gestaltungsspielraum und Platz für neue Ideen - das Start-up ist Teil einer technischen Unternehmensgruppe
- Ein angemessenes Gehalt, attraktives Bonussystem, Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung sowie Laptop und Firmenhandy
- 40 Tage Urlaub bei Vollzeitbeschäftigung
- Reisen zu den schönsten Orten dieser Welt

Sind Sie interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, inkl. Eintrittstermin und die Gehaltsvorstellung per E-Mail an: Jobs@frettnetwork.de

FRETTWORK network GmbH

Vaalseer Straße 259 | Bürohaus westTor | 52074 Aachen | Germany | www.frettnetwork.de

FRETTWORK[®]
network

IHRE ANSPRECHPARTNERIN



Barbara Frett
Geschäftsführerin

MAIL jobs@frettnetwork.de
TEL +49 (0)2 41/88 80 80 9-1



Xing



LinkedIn